

<b>Domaine</b>	<b>Mandat</b>
<b>Amuseurs publics et jeux</b>	Diagnostic et planification stratégique
<b>Atelier de fabrication et de réparation de moules</b>	Diagnostic, prévisions financières et plan de relève
<b>Atelier de fer forgé</b>	Plan de redressement financier
<b>Atelier d'usinage</b>	Diagnostic, prévisions financières et plan d'action
<b>Atelier de lettrage et d'outils marketing</b>	Diagnostic et formation en prix de revient
<b>Auberge et restaurant</b>	Diagnostic et plan de mise en marché
<b>Bureau d'expert comptable</b>	Planification stratégique
<b>Centre d'hébergement de personnes handicapés</b>	Diagnostic, prévisions financières et plan d'affaires
<b>Comptoir alimentaire</b>	Diagnostic, prévisions financières et plan d'action
<b>Constructeur de moules</b>	Coaching de vente et de développement des affaires Diagnostic et plan d'action
<b>Consultants en génie</b>	Coaching de gestion
<b>Détaillant de peinture et de produits de décoration</b>	Coaching de gestion Diagnostic, prévisions financières et plan d'action
<b>Distribution</b>	Diagnostic et plan d'action Formation gestion du crédit Formation gestion du crédit

Domaine	Mandat
<b>Distribution alimentaire</b>	<p>Mise sur pied d'entente avec nouveau fournisseur américain</p> <p>Stratégie de prix</p>
<b>Distribution d'outils</b>	<p>Achat et intégration d'une nouvelle entreprise.</p> <p>Budget et plan d'affaires.</p> <p>Consolidation et orientation du système informatique.</p> <p>Cours, suivi et coaching "Gestion du temps et des priorités".</p> <p>Description et « mapping » des processus d'affaires.</p> <p>Descriptions de postes et organigramme</p> <p>Gestion du crédit et de la collection.</p> <p>Implantation de procédures et de descriptions de postes.</p> <p>Mise sur pied d'un comité de gestion.</p> <p>Mise sur pied d'un comité de productivité des employés.</p> <p>Mise sur pied d'un organigramme.</p> <p>Mise sur pied d'un système de gestion du crédit</p> <p>Obtention de financement à court et long terme.</p> <p>Sélection et implantation de système de gestion des documents.</p> <p>Système d'évaluation des employés</p>
<b>Distribution de gaz industriel et de fournitures industriels</b>	<p>Redressement d'entreprise.</p>
<b>Distribution de produits de construction</b>	<p>Atelier de planification stratégique</p> <p>Coaching de gestion</p> <p>Diagnostic et plan d'action</p> <p>Mise sur pied d'outils pour suivi des ventes</p>
<b>Entrepreneur de construction de grand projets</b>	<p>Prévisions financières et suivi mensuel.</p> <p>Rationalisation de certaines succursales.</p> <p>Redressement d'entreprise.</p> <p>Détermination de la position financière de l'entreprise.</p> <p>Diagnostic d'entreprise.</p> <p>Plan de liquidation ordonné.</p>
<b>Entrepreneur Électricien</b>	<p>Diagnostic et plan d'action</p>
<b>Entrepreneur en aménagement paysager</b>	

Domaine	Mandat
<b>Entreprise de démolition</b>	<p>Mise sur pied d'un système comptable simple et adapté aux besoins de l'entreprise.</p> <p>Obtention de financement.</p> <p>Plan d'affaires et prévisions financières.</p>
<b>Entreprise d'usinage de produits en bois</b>	Diagnostic, prévisions financières et plan d'affaires
<b>Équipement de bureau</b>	Diagnostic, prévisions financières et plan d'affaires
<b>Fabricant</b>	<p>Budget et plan de redressement.</p> <p>Stratégie de vente d'entreprise</p> <p>Système de suivi des opérations</p> <p>Vente d'entreprise</p>
<b>Fabricant de produit soins cosmétiques holistiques, certifiés écologiques et biologiques</b>	Mise en place et support logistique pour vente aux grandes chaînes
<b>Fabricant de produit de sécurité</b>	Diagnostic, prévisions financières et plan d'action
<b>Fabricant et distributeur de produits alimentaire</b>	Coaching exécutif
<b>Fabricant et distributeur de produits de signalisation routière</b>	Diagnostic, prévisions financières et plan d'affaires
<b>Fabricant et exportateur de pièces électromécanique</b>	Diagnostic et plan de relance
<b>Fabricant et importateur de produits produits orthopédiques</b>	Diagnostic, prévisions financières et plan d'action
<b>Fabrication alimentaire</b>	<p>Coaching de gestion</p> <p>Diagnostic de production et de distribution</p>
<b>Fabrication de meubles et de produits en bois</b>	<p>Coaching de relève d'entreprise</p> <p>Diagnostic, prévisions financières et plan d'action</p>
<b>Fabrication vêtements</b>	Diagnostic, prévisions financières et plan d'affaires

<b>Domaine</b>	<b>Mandat</b>
	Planification stratégique
<b>Fournisseur d'équipement son et lumière</b>	Amélioration des processus Coaching de gestion financière
<b>Gestion d'évènement spéciaux</b>	Diagnostic, prévisions financières et plan d'affaires
<b>Import Export</b>	Coaching de gestion. Descriptions de postes et organigramme Gestion du crédit Implantation d'un comité de gestion. Implantation de tableaux de bord et d'outils pour le contrôle quotidien des opérations. Implantation VMI. Mise sur pied de prévisions financières. Mise sur pied de tableaux de bords Obtention de financement. Plan de fidélisation de la clientèle. Plan Marketing. Système d'évaluation des employés
<b>Machinerie industrielle</b>	Budget et plan d'affaires Diagnostic et planification stratégique Système de suivi de la prospection client et des ventes Vente d'entreprise
<b>Manufacturier alimentaire</b>	Coaching de gestion Diagnostic et plan d'action
<b>Manufacturier d'armoires de cuisine</b>	Coaching de gestion gestion financière et budgétaire
<b>Manufacturier de bicyclette haute performance</b>	Diagnostic. Plan de redressement. Préparation de prévisions financières et de suivi mensuel sur les opérations.
<b>Manufacturier de meuble avec plusieurs usines et moulins à scie.</b>	Comité de gestion.

Domaine	Mandat
	<p>Commercialisation avec les grandes chaînes</p> <p>Équipe « swatt » pour le redressement de certaines usines.</p> <p>Gestion totale des coûts et élimination du gaspillage.</p> <p>Implantation de l'Équité Salariale.</p> <p>Implantation VMI.</p> <p>Mise sur pied d'outils de planification de la production.</p> <p>Mise sur pied de tableaux de bords</p> <p>Mise sur pied et finaliser l'implantation du logiciel JD Edwards</p> <p>Optimisation du système ERP.</p>
<b>OBNL</b>	<p>Coaching de gestion financier</p>
<b>Organisme d'insertion sociale</b>	<p>Diagnostic et coaching de mise en marché</p>
<b>Produits de soins personnels</b>	<p>Diagnostic et planification stratégique</p>
<b>Regroupement de professionnel</b>	<p>Conférence et formation sur les états financiers</p>
<b>Regroupement de professionnel comptable</b>	<p>Conférence et formation en redressement d'entreprise</p>
<b>Résidence et Soins pour personnes handicapé</b>	<p>Diagnostic et planification stratégique</p>
<b>Sérigraphie et vente d'articles promotionnels</b>	<p>Coaching de gestion.</p> <p>Prévisions financières.</p>
<b>Transport</b>	<p>Analyse d'achat vs location de camions</p> <p>Analyse de rentabilité des routes et des coûts de transport par client.</p> <p>Implantation des routes fixes afin d'optimiser le service à la clientèle et aussi baisser les coûts de transport.</p> <p>Implantation d'un système multidrop pour les expéditions américaines.</p> <p>Obtention de financement.</p> <p>Plan d'affaire et budget.</p> <p>Plan de fidélisation de la clientèle.</p> <p>Rationalisation des coûts de transport.</p> <p>Sélection et implantation d'un système informatique.</p> <p>Stratégie de vente.</p>

<b>Domaine</b>	<b>Mandat</b>
<b>Transporteur</b>	Suivi mensuel des résultats.
<b>Transporteur en vrac</b>	Diagnostic, prévisions financières et plan d'action
<b>Transporteur spécialisé</b>	Diagnostic, prévisions financières et plan d'action Processus, formation et Kaisen atelier mécanique
<b>Usinage de bois</b>	Diagnostic, prévisions financières et plan d'action Formation gestion du crédit Formation service à la clientèle
<b>Usinage de métal</b>	Plan de mise en marché et d'optimisation de la production.
<b>Usine de plastique dans le domaine de l'injection et du « blow moulding »</b>	Plan de redressement. Prévisions financières et suivi mensuel des résultats. Rationalisation des opérations d'une usine à Toronto.
<b>Usine de production de bouilloire à chauffage.</b>	Budget et plan de redressement. Diagnostic d'entreprise.
<b>Usine de production de Solarium</b>	Détermination de la position financière de l'entreprise. Diagnostic d'entreprise. Plan rationalisation et de mise en vente de l'entreprise.
<b>Usine de transformation alimentaire</b>	Détermination de la position financière de l'entreprise. Diagnostic d'entreprise. Plan de liquidation ordonné.
<b>Vente au détail</b>	Budget et plan d'affaire. Coaching de gestion. Implantation d'un système de prix de revient. Obtention de financement. Suivi des résultats et comité de gestion mensuel.
	Implantation système lecteur optique. Revue et analyse des processus

Domaine	Mandat
<b>Vente au détail, production</b>	<p>Sélection et implantation d'un système de point de vente.</p> <p>Chargé de projet implantation Accpac</p> <p>Commercialisation avec les grandes chaînes</p> <p>Conception et implantation d'un système de suivi du prix vendu</p> <p>Descriptions de postes et organigramme</p> <p>Diagnostic d'entreprise.</p> <p>Implantation de procédures concernant la Gestion des stocks.</p> <p>Mise sur pied de tableaux de bords</p> <p>Mise sur pied d'un programme de formation des employés.</p> <p>Mise sur pied d'un tableau de bord.</p> <p>Sélection et implantation d'un nouveau système informatique (remplaçant le système JDE).</p> <p>Système d'évaluation des employés</p>
<b>Vente et service de guichets automatiques et de terminaux de point de vente</b>	<p>Diagnostic, prévisions financières et plan d'affaires</p>
<b>Vente et réparation de chariots élévateurs</b>	<p>Diagnostic, prévisions financières et plan d'affaires</p>